

Компания Koiprex S.r.l.: новые технологии – залог успешного бизнеса



Г-н Воймир КОЦМАН,
президент КОИМРЕХ S.r.l. (слева)
и **Горан КОЦМАН,**
вице-президент КОИМРЕХ S.r.l.

Одним из старейших партнеров Республики Беларусь является итальянская компания Koiprex S.r.l. Более 36 лет эта компания поставляет в нашу страну оборудование известных итальянских производителей в качестве авторизованного и эксклюзивного представителя ведущих итальянских фирм. Продукция предназначена для предприятий мебельной и деревообрабатывающей промышленности. Koiprex S.r.l. широко известна и на территории бывшей Югославии, и в странах СНГ как поставщик деревообрабатывающего и металлообрабатывающего оборудования от лидирующих производителей, таких как Biesse, CMS Industries, ABCD Machinery, Italtipresse, Essepigi, Elmag Superfici, Secal, Fiorenza, Stemas, Dalso, LCR, Salvador, Barberan, Renzo Borgonovo и многих других. Среди партнеров и клиентов Koiprex S.r.l. числятся крупнейшие предприятия мебельной и деревообрабатывающей промышленности и лесопильные производства России и Беларуси.

В сферу деятельности компании Koiprex S.r.l. входят оказание полного спектра услуг – от разработки проекта до монтажа производственных линий и установок, обеспечение техобслуживания, гарантийного и послегарантийного ремонта, поставка запасных частей и инструмента на весь срок эксплуатации, обучение персонала заказчика и консалтинговые услуги. Одними из главных целей компании являются внедрение самых передовых технологий в производство и обеспечение технического обслуживания на всех

этапах производственного процесса для удовлетворения потребностей и желаний любого заказчика.

Очередной визит основателя и владельца компании Koiprex S.r.l. – итальянского бизнесмена Воймира КОЦМАНА к белорусским потребителям состоялся на минском форуме «Деревообработка-2017», где корреспондент журнала «Знак Качества» провел интервью.

– **Господин Коцман, рады приветствовать Вас на белорусской земле. Знаем, что Вы часто бываете здесь и не можем не спросить о вашем отношении к нашей республике.**

– Самое доброе отношение! Я же по национальности словенец, т.е. славянин, и для меня от итальянского Триеста, где находится головной офис Koiprex S.r.l., до российского Владивостока – это все славянская земля, родная, братская. У меня даже имя дано по роману Льва Толстого: Воимир – «Война и Мир», мама очень любила русскую литературу. Просто в ходе послевоенного разделения границ часть Словении отошла к Италии, но ни мы, ни наши дети не забываем родной язык, свои славянские корни. Вот мой сын, а он вице-президент компании Koiprex S.r.l., и именно он отвечает за белорусское направление, часто здесь не то что бывает, а подолгу живет. Здесь у него много друзей, он буквально влюблен в Беларусь. И вообще, я уверен: когда любишь народ – любишь и работу в этой стране! Когда ты видишь, что у твоего партнера благодаря поставленному тобой оборудованию, технологиям получается успешный бизнес, это и тебе придает новые силы. Нельзя все мерять исключительно прибылью. Бизнес – это наша жизнь, а от жизни надо получать радость.

– **Насколько интересен вам белорусский рынок?**

– Беларусь – очень перспективная для нас страна как по своему географическому положению, так и по ресурсам, особенно лесным... Ее рынок – один из важнейших из тех, где мы работаем. В сферу деревообработки Беларуси как поставщики оборудования мы пришли одними из первых, и для нас это стало и есть очень хорошей сатисфакцией.

За прошедшие годы у нашей компании укрепилось взаимовыгодное партнерское сотрудничество как с государственными

предприятиями – «Гомельдрев», «Пинскдрев», «Речицадрев», «Молодечномебель», так и с частными предприятиями по деревообработке и производству мебели, строительных и отделочных материалов.

Среди наших партнеров – Поставский мебельный центр, производящий двери из массива, которые мы продаем в Италии. Недавно поставили сюда оборудование для производства трехслойного паркета, которым мы также начали торговать в Италии. Итальянские покупатели очень довольны как дизайном, так и качеством, и эта продукция явилась своеобразной визитной карточкой Республики Беларусь на Пиренеях и в Европе.

– **Вы не производите впечатление человека, основная задача которого – что-то продать, а там, как говорится, хоть трава не расти.**

– Изначально целью компании являлось и по сей день является стремление предложить клиенту лучшие в данном сегменте качество и производительность. Нет сомнения, что ключевым моментом производства современной качественной продукции является высокотехнологичное оборудование предприятия. Для оптимизации технологии производства сегодня необходимо подбирать оборудование, способствующее снизить до минимума влияние не всегда надежного человеческого фактора, уменьшающего затраты на аренду производственных площадей и плату за энергоресурсы, надежное в эксплуатации и достаточно ремонтпригодное.

Перечень современных станков для изготовления продукции из дерева очень большой, и остановиться в выборе на каких-то отдельных моделях как опытному производителю, так и начинающему предпринимателю довольно непросто. Каждый вид оборудования рассчитан на свою технологическую задачу, на вполне определенную операцию. К тому же любой станок может комплектоваться дополнительными видами оснастки, которые значительно расширяют его функциональные возможности.

Начиная с отдельного станка и автоматизированного модуля и заканчивая автоматической производственной линией, мы поможем найти подходящее решение, точно отвечающее вашим потребностям, вашим устремлениям добиться успеха и поддержать устойчивое развитие. В этом я вижу нашу



основную задачу, в этом вижу залог долгосрочного партнерства.

– В чем особенность ваших станков, чем они привлекают белорусского потребителя?

– Каждый наш станок эксклюзивен. Технологии не стоят на месте, и то, что мы предлагали 20 лет назад, хоть и работает сегодня благодаря своему высокому качеству, уже не может соответствовать современным требованиям к производимой продукции и покупательскому спросу на нее.

Поставляемые нами в Беларусь технологии, оборудование – самые передовые. Поверьте, таких и в Италии еще по пальцам можно пересчитать. А передовые технологии – это фундамент для конкурентоспособности на европейском рынке с качественной продукцией, основание для достойного представительства своей страны за рубежом.

Автоматизация, роботизация как непременные условия современного производства предъявляют и соответствующие требования к эксплуатации поставляемого нами оборудования. Необходимы инженерные и технические кадры с должным уровнем подготовки для эксплуатации таких станков и агрегатов, производственных линий. Подготовка таких кадров, их постоянное обучение – залог грамотной эксплуатации и достижения требуемого качества.

– А как подготовить такие кадры?

– Я уже говорил: для работы на современном оборудовании нужны образованные специалисты. В вашей стране таких немало, и вообще белорусы – талантливый народ, смекалистый, грамотный. Конечно, в процессе поставки, монтажа, пусконаладочных работ мы производим обучение белорусских специалистов манипуляциям с конкретным станком или линией, умению работать с программами, которыми управляется современное производство.

Кроме того, здесь, в Беларуси, действует наш сервисный центр, специалисты которого прошли очень серьезное обучение, в т.ч. и на предприятиях-изготовителях поставляемой нами продукции. Они, помимо того что осуществляют гарантийное и постгарантий-

ное обслуживание, всегда готовы оказать консультационные услуги по эксплуатации и ремонту.

В Минске на нашем складе достаточно запчастей и «расходников» для оборудования, которое было нами поставлено в Беларусь. Круглосуточно работающая сервисная служба готова оперативно реагировать на заявки наших контрагентов по ремонту станков и иного оборудования.

– Вои́мир, как Вы оцениваете перспективы компании Koimpex S.r.l.?

– Благодаря многолетнему опыту, высокопрофессиональному менеджменту и маркетинговой политике компания Koimpex S.r.l. интенсивно развивается и за сравнительно небольшое время сделала большой шаг в расширении перечня предлагаемых товаров, услуг и повышении качества обслуживания. Основным направлением компании является продажа деревообрабатывающих станков. За время развития этого направления компания зарекомендовала себя как надежный поставщик оборудования благодаря широкому перечню предлагаемого оборудования, индивидуальному подходу к каждому клиенту, сравнительно низким ценам, качеству предлагаемого товара.

Линейка реализуемой компанией продукции представлена высокотехнологичными обрабатывающими центрами с ЧПУ, промышленной робототехникой, роботизированным упаковочным оборудованием, прессами различного назначения, специальными станками для изготовления и декорирования рам, высокопроизводительными лини-

ями для автоматизации технологического цикла современного производства, сушильным и котельным оборудованием и многим другим. Все это пользуется устойчивым спросом.

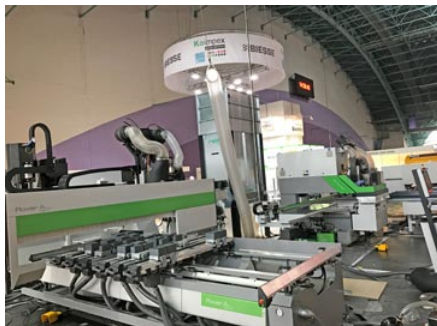
Но мы не ограничиваемся поставками только лишь деревообрабатывающего оборудования, хотя это остается приоритетным для нас направлением. Вот уже в течение 10 лет мы достаточно успешно реализуем свои устремления на рынке оборудования для обработки пластика, алюминия, металла и композитных материалов.

Композиты, на мой взгляд, являют собой наиболее перспективные материалы во многих областях промышленности, особенно в авто-, авиа- и кораблестроении. Вот и смотрим в завтрашний день не только с точки зрения бизнеса, но и имея в виду сохранение природных ресурсов, тех же лесов. Да, в Беларуси их много, в России очень много, но они бесконечны, и думать об этом необходимо.

– Если попросить Вас сформулировать критерии деятельности компании, каковы они?

– Честность в отношениях с партнерами. Ясность, наглядность и полнота информации, предоставляемой заказчику. Четкий контроль соотношения заявленных характеристик оборудования реальным. Ответственная поставка оборудования, соответствующего задачам и требованиям предприятия.

Вот, наверное, основные принципы, которым мы следуем все эти годы. Строго следуем. Наверное, поэтому я всегда с чистым сердцем приезжаю к своим братьям-славянам в Беларусь, в Россию, туда, где осуществляется наш бизнес.



**Представительство компании
Koimpex S.r.l.
в Республике Беларусь
Ул. Ольшевского, 22-102,
220073, г. Минск, Республика Беларусь
E-mail: koimpex@telecom.by
www.koimpex-belarus.by**