

Компания «ЗемлякоФФ Кроп Протекшен Бел»: «Мы помогаем хозяйствам взрастить успех»



Игорь Анатольевич КОБЗЕВ,
директор компании
«ЗемлякоФФ Кроп Протекшен Бел»

На проходившей недавно в Минске выставке «Белагро-2018» среди представленных сотен связанных с сельским хозяйством предприятий из 28 стран мира павильон группы компаний, объединенных брендом ZemlyakoFF, привлекал внимание посетителей не только европейской изысканностью оформления, но и какой-то светлой аурой, излучаемой находящимися там людьми. Видимо, не случайно кто-то из великих заметил, что «...образ твой создается помыслами и делами твоими...»

Журналисты нашего издания, побеседовав с топ-менеджерами компании ZemlyakoFF Crop Protection, убедились: классик прав! Мы постараемся, чтобы и наши читатели, ознакомившись с этой публикацией, согласились с нами и запомнили бренд ZemlyakoFF, всерьез и надолго пришедший в Республику Беларусь, познакомились с людьми, взявшимися за осуществление в Беларуси инвестиционного проекта начальной стоимостью до 100 млн долл.

Директор, учредитель компании «ЗемлякоФФ Кроп Протекшен Бел» Игорь Анатольевич КОБЗЕВ (реализовывал в Беларуси проект по строительству завода по производству химических средств защиты растений – ЗАО «Август-Бел»):

– На сельскохозяйственном рынке Евразийского союза создан ряд известных компаний, отвечающих требованиям современности, в том числе и реализованный 10 лет назад известный в Беларуси проект – предприятие по производству средств защиты растений «Август-Бел», который показал, что в нашей стране можно создавать успешное экспортоориентированное производство. За 10 лет компания произвела и реализовала на внешнем рынке продукции на 1 млрд долл., а страна получила более чем 100 млн долл. налогов.

В этой компании я имел честь работать с настоящими патриотами Беларуси – Усковым Александром и Усковым Сергеем, благодаря воле и терпению которых наша страна получила возможность не только получить импортозамещение, но и экспортировать средства защиты растений!

Однако и мировая практика, и мой личный опыт работы в ЗАО «Август Бел» показывают, что аграрный бизнес, как и любой другой, требует постоянного расширения предлагаемых товаров и услуг. И сегодня уже недостаточно, например, производить только лишь средства защиты растений. Компания ZemlyakoFF – пока единственная, выходящая на рынок Республики Беларусь с многопрофильным участием. Так требуют жизнь, предпринимательский опыт и логика сельхозпроизводства: прежде чем дойти до стадии защиты растений в поле, у агрария должны быть техника для сева (те же современные сеялки), качественно подготовленный семенной материал, соответственно удобренная почва, специалисты. А если представить, что чего-то из перечисленного «на старте» не хватило, помогут ли те же пестициды?

Вот поэтому компания ZemlyakoFF поставила перед собой амбициозную задачу внедрения своеобразной производственно-технологической структуры: создание предприятий по подготовке семенного материала, производству сеялок, профильных научно-исследовательского и учебно-демонстрационного центров и, как уже говорилось, завода по производству средств защиты растений.

Уверен, решение этого комплекса задач позволит и нашей компании, и нашей стране выйти на внешний рынок с высококачественной востребованной инновационной продукцией. Пусть небольшое по протяженности во времени, но эффективное по отзывам специалистов присутствие компании ZemlyakoFF в Беларуси – яркое тому подтверждение. Уверен: когда мы выйдем на рынки третьих стран, бренд «Сделано в Беларуси» будет символом качества и эффективности продукции, созданной ZemlyakoFF Crop Protection. И нашу синюю страну, где живут красивые, талантливые, трудолюбивые и высокообразованные люди, будут узнавать не только благодаря БелАЗам, тракторам «Беларус», мясо-молочной продукции, IT-продуктам (Viber, World of Tanks), но еще и по тем произведенным здесь продуктам, которые позволяют собирать высокие урожаи.

Тем более, на мой взгляд, сегодняшняя Республика Беларусь – выгоднейший тренд для любого инвестора. Во всех отношениях нашей стране есть куда и благодаря чему расти: это и география, и человеческий ресурс, и научно-технический потенциал. Можем мы, компания ZemlyakoFF Crop Protection как резидент Республики Беларусь, внести свой вклад в развитие родной страны? Можем и обязаны.

Я очень хочу, чтобы НДС от нашей предпринимательской деятельности возвращался «домой», в Беларусь – это один из основных бизнес-принципов и моих лично, и компании ZemlyakoFF Crop Protection.

Антон Алексеевич ЗЕМЛЯКОВ, создатель бренда ZemlyakoFF, один из владельцев международной компании ZemlyakoFF Crop Protection:

– Компании больше 10 лет, и за это время в России мы заняли свой сегмент рынка производителей средств защиты растений. Под маркой ZemlyakoFF выпускаются около 50 современных препаратов, не имеющих прямых аналогов по сочетанию действующих веществ или их препаративных форм. Инновации, качество и эффективность – эти понятия определяют продукты компании ZemlyakoFF, позволяя производителям сельхозпродукции получать высокие урожаи.

Мы позиционируем себя как пост-патентная компания, занимающаяся раз-



работкой, регистрацией, производством и реализацией средств защиты растений.

Что такое пост-патентная компания? Мы не используем чьи-то разработки, а предлагаем свои, новые. И идем от конечного потребителя, от крестьянина, от фермера, смотрим за тем, что ему нужно, какие пре-



Антон Алексеевич ЗЕМЛЯКОВ,
управляющий партнер группы компаний
ZemlyakoFF

параты и с какой целью он использует, и на основе полученных данных и обработанной информации разрабатываем собственные препараты смешевых групп, т.е. состоящие из нескольких действенных веществ в нужных препаративных формах.

Все лучшее, что создано в мире, мы объединяем в новых препаратах, что делает их по-своему уникальными. В наших научно-исследовательских центрах, расположенных в Евросоюзе, ведется глубокая экспертная работа над комбинаторикой, т.е. сочетанием разных действующих веществ в удобной препаративной форме. Сегодня в нашей банке – более 100 готовых препаративных форм, не имеющих прямых аналогов по сочетанию действующих веществ.

Производим мы нашу продукцию (по крайней мере – на сегодняшний день) на партнерских предприятиях в Евросоюзе. Основным нашим партнером является польское предприятие Synthos S.A., обладающее современной производственной площадкой, на которой под нашим кон-

тролем, по нашим рецептурам и из сырья, которое мы в ряде случаев предоставляем, производятся высококачественные средства защиты растений.

Расширяя ассортимент, мы расширяем и географию работы компании. Продукцию бренда ZemlyakoFF сегодня предлагают практически в каждом регионе России, на территории Казахстана, Молдовы все больше профессионалов аграрного рынка доверяют нам защиту своих полей.

Недавно приступили к работе непосредственно на рынке Беларуси. Впрочем, следует признать, что мы уже немало времени прорабатывали перспективные и рабочие планы в отношении своего присутствия здесь. И вот настало время претворять все задумки в реальные проекты. Для этого есть бизнес-планы, есть ресурсы, есть – и это главное – заинтересованность руководства Республики Беларусь, ее сельхозпроизводителей в нашей продукции, в наших идеях.

Беларусь сегодня весьма привлекательна для развития инвестиционных проектов благодаря не только географической расположенности, но и сложившейся политической обстановке. Именно Беларусь для компании ZemlyakoFF стала той страной или той точкой, от которой мы будем вести производственный бизнес. Уверен, это позволит нам «беспрепятственно» работать в ЕАЭС, осуществлять экспортные поставки и в Европейский союз, и в Украину, с которой имеются хорошие экономические и логистические коммуникации.

Так что в самых ближайших планах – локализация собственного высокотехнологичного, экспортоориентированного предприятия на территории Республики Беларусь как основы профильного научно-производственного холдинга. Мы все-таки намерены в течение пяти лет занять лидирующие позиции на рынке Беларуси.

В связи с этим у нас большие планы. Мы будем организовывать здесь производства и в Могилевской области, и в Гродненской области, где будет производиться вся продукция и поставляться на рынок здесь, а также в страны Прибалтики, в Польшу, Украину и Молдову, в Россию и Казахстан.

Уверен, и это экономически просчитано, реализация такого бизнес-проекта выгодна и нам, и Республике Беларусь, заинтересованной в том, чтобы наш продукт был ближе для конечного потребителя и, соответственно, дешевле. Это – один аспект.

Второй аспект – в географическом преимуществе Беларуси как центра Европы,

что позволит нам осуществлять экспортные поставки не только на восток – в страны СНГ, но и на запад, в страны Европы, с уплатой соответствующих налогов в бюджет республики.

Третий аспект – возможность оперативно реагировать на потребности пот-



**Петр КАСИНСКИЙ, генеральный директор
Europe Ltd Zemlyakoff,
и Дмитрий Геннадьевич СОРБАНОВ,
управляющий партнер группы компаний
Zemlyakoff**

ребителя, совершенствовать логистику поставок, оптимизировать затраты на складирование и хранение, осуществлять импортозамещение посредством размещения наших заказов на белорусских предприятиях вместо китайских или индийских.

И четвертый аспект – хорошая кадровая перспектива для создания новой структуры, высокий научный потенциал Республики Беларусь, перспективные корпоративные и кооперативные связи с коллегами, партнерами и смежными производствами на территории страны.

Дмитрий Геннадьевич СОРБАНОВ,
управляющий партнер группы компаний
ZemlyakoFF:

– В Российской Федерации сельхозпроизводителями закупается более 50 препаратов, произведенных компанией ZemlyakoFF, еще около 15 находятся в стадии регистрации и используются в качестве опытного образца в процессе непрерывного научно-исследовательского процесса, осуществляемого концерном. Рынок дик-

тует свои условия, и инновации – основа успеха любой компании в этих условиях.

Произведенные ранее препараты со временем теряют свою эффективность, и необходим поиск новых сочетаний препаративных форм, так что порядка 5-6 новинок в год компания выдает на-гора. Учитывая, что цикл регистрации нового

Петр КАСИНСКИЙ (Piotr Kasinski), управляющий директор компании Zemlyakoff Europe Ltd:

– Я связан с компанией ZemlyakoFF уже 7 лет, и в мои задачи входит размещение заказов на производство средств защиты растений этого уже достаточно известного на европейском и постсоветском рынках бренда на

Производственная мощность одного формуляционного цеха предприятия в 30 млн литров – и это в первый год после запуска – позволяет удовлетворить любой дополнительный заказ в пики спроса.

Я искренне верю, что и то предприятие по производству средств защиты растений, которое будет построено в Беларуси, ни в чем не уступит польскому Synthos S.A. Мало того, его продукция будет ориентирована непосредственно на местный рынок сельхозпродукции, на соседние, близкие по условиям. Это – одна из основ политики нашей компании.

Всестороннее владение знаниями о ситуации и проблематике защиты растений в соответствии с географией деятельности компании ZemlyakoFF мы считаем своим главным преимуществом. Каждый наш торговый представитель в том или ином регионе – это не просто реализатор нашей продукции, это – высококвалифицированный ученый-агроном. В отличие от большинства коллег, считающих своей главной задачей расширение географии и объемов продаж своего продукта, мы стремимся к всестороннему учету факторов, способствующих или препятствующих достижению максимальной эффективности применения наших препаратов в конкретном ареале. И, поверьте, конечный потребитель это ценит!..

Дмитрий Геннадьевич СОРВАНОВ, управляющий партнер группы компаний ZemlyakoFF, продолжает:

– Я бы добавил, что наши торговые представители – сродни доктору, который ведет больного, а не аптекаря, который только лишь торгует лекарствами. Нам безразлично, что происходит с реализуемым продуктом, мы не перекладываем послепродажную ответственность на плечи агрохолдингов и хозяйств, а ведем применение наших препаратов «от начала и до конца»: ставим диагноз, выписываем рецепт, следим за применением лекарства и смотрим, к чему это приводит в итоге, по ходу процесса корректируя ход «лечения», меняя дозировку или заменяя препарат. По сути, мы своей работой помогаем хозяйствам взрастить урожай, взрастить успех...



Петр КАСИНСКИЙ, генеральный директор Europe Ltd Zemlyakoff;
Сергей Михайлович УСКОВ, глава представительства компании «Август-Бел»;
Антон Алексеевич ЗЕМЛЯКОВ,
управляющий партнер группы компаний ZemlyakoFF;
Игорь Анатольевич КОБЗЕВ,
директор компании «ЗемлякоФФ Кроп Протекшен Бел»

препарата занимает 2-3 года, процесс этот, по сути, безостановочный.

Вот и в Беларуси мы уже сейчас реализуем 8 зарегистрированных в республике препаратов защиты растений, наиболее подходящих к климатическим и иным условиям этого региона, и еще 7 находятся в процессе регистрации: это высокоэффективные современные препараты для защиты наиболее востребованных сельскохозяйственных культур: зерновых, кукурузы, сахарной свеклы, овощных культур, в том числе Терапевт Про, КС; Агент, ВДГ; Галактион, КЭ; Глобал, ВР; Корлеоне, КЭ; Префект, ВДГ; Статус Гранд, ВДГ. Осенью планируется регистрация еще двух гербицидов – Мариус, КС и Эксперт Квадро ОФ, МКС, которые помогут контролировать засоренность посевов сахарной свеклы.

Надеемся, что к сезону 2019 года они уже смогут поступить к белорусским аграриям.

профильных предприятиях стран Евросоюза. Мы работаем со многими предприятиями Великобритании, Германии, Голландии и т.д. Однако, после того как были произведены коренная реконструкция и модернизация завода Synthos S.A. в Польше, потребовавшая многомиллионных инвестиций, основная часть заказов размещается там. И дело даже не только и не столько в том, что это предприятие сегодня обладает самыми современными из возможного оборудованием и технологиями, дело прежде всего в людях, в специалистах, которые способны выполнить заказ в оговоренные сроки и требуемых объемах с высочайшим качеством.

6 формуляционных линий Synthos S.A. выпускают практически все доступные формы пестицидов, начиная с концентратов эмульсий, суспензий и так называемых суспо-эмульсий, производят порошки и гранулированные препараты в водорастворимой упаковке (а это эксклюзивная разработка технологии компании Synthos S.A.



000 «ЗемлякоФФ Кроп Протекшен Бел»
г. Минск, ул. Тимирязева, 3
тел. (+375 17) 364-37-43
E-mail: zemlyakoff.belorus@gmail.com
www.zemlyakoff.ru

УНП 193045907